

صارمة تلزم كل شخص من السيد عسان مرورا بالآخرين بالغرامات أو الجزاءات التي ستفرض في حال ما لم يتم الالتزام بائي من هذه القواعد والأنظمة لاي سبب كان، وقد ادى كل ذلك الى انشغال الجميع بهذه التعليمات والنظم الشكلية مخالفة تطبيق بند الغرامات عليهم، ولم يتبق لهم غير القليل من الوقت لإنجاز العمل الحقيقي بسبب انشغالهم الشديد بالتوازفه من الأمور، وقد ادى ذلك الى قلة في الانتاجية وانخفاضه في الربحية!!.

حسان وحسان وما بينهما

بقلم: احمد الصراف

يملك غسان طلبيان محلًا لبيع العقارات في منطقة تجارية، ويقع محل صديق عمره حسان ملاميان بحانبه، وبالرغم من تشابه مجال عمليهما وما يفرضه ذلك من تنافس بينهما الا انهما يقيا صديقين حميمين لسنوات طوال، ويعود الفضل في ذلك الى ان الاشياء التي تجمعهما من جيرة ومحاورة وهوايات كانت أكبر وأعمق من تلك التي تفرقهما بسبب التشابه في طبيعة عمليهما. كان واضحاً لكل من عرف الصديقين الفرق الكبير بين دخليهما، بالرغم من حقيقة انهما يؤمنان باستقبال العدد نفسه تقريباً من العملاء شهرياً ويتضاعفان انتساباً معاً كل معاملة يقومان بها انها بنجاح. كان غسان دائماً صاحب الدخل الاعلى بكثير مقارنة بدخل صديقة حسان، وكان يعيش في مستوى معيشى افضل، وبفضل دخله الكبير نجح في ان يرسل ابنائه للدراسة في احسن وارقى المدارس الاجنبية بالرغم من ميله الشديد للتمسك باصالته المحلية.

كان غسان يدير مكتبه بمساعدة ابنه الاكبر، وكان صديقه حسان يقوم بعمل الشيء نفسه، وقد ورث الاثنان مكتبيهما من والديهما وقد علم غسان ابنه اسرار واصول المهنة كما سمعها وتعلمتها من والده، وكان الاثنان يقتربان بما ورثاه عن والديهما من مبادئه ومثل تتعلق بأخلاقيات العمل وطريقة انجازه. بالرغم من كل تلك الاشياء المشتركة الا ان الحقيقة بقيت صعبة الانكار، حيث ان غسان كان اكثر نجاحاً ودخله وبالتالي من صاحبه بكثير وقد كان هذا الوضع هو الذي كان سرياً أيام والديهما. وكانا يعلمان بأن الحال سيستمر كذلك بعد ان يستلم الاحفاد المهنة من بعدهما!!

نقطة الاختلاف الوحيدة بين الطرفين، كما كان الحال دائمًا، كانت تكمن في طريقة اداء العمل، فيبينما يعمل غسان في جو خال من القيود والتقييدات والمطالب، وهذا ترك له هامشاً كبيراً للحركة وسمح له وبالتالي بتحميس وقت اكثر لإنجاز العمل المطلوب انجازه، فيبينما كان الحال كذلك مع غسان كان الامر مختلفاً كلباً مع حسان الذي تربى على فلسفة صارمة ورثها بحذافيرها من والده -والذي اخذها بدورة من جده وهكذا، ومن متطلبات تلك الفلسفة اتباع مجموعة من القواعد والتعليمات منذ لحظة فتح الشركة لابوابها في الصباح وحتى يخلد كل طرف للنوم، فهناك تعليمات مكتوبة ومنمنطة معصمه على الجميع تبين لكل شخص كيفية فتح ابواب الشركة وساعات العمل والحقيقة التي تتسلل فيها السشاور وموقع كل موظف وطريقة لبسه وفروع وطرز ملابسه وعد الدقائق المسموح لكل فرد فيها بالتحدث مع الآخرين هاتفيما، وما يجب ان يفعله كل موظف عندما يدخل عميد الشركة الى مكاتبها وطريقة تحيته والكلمات المطلوب قولها في السلام عليه، مع وضع قواعد